

## Bibliografia semplice

1. Carnegie D., Come trattare gli altri e farseli amici
2. Cialdini R.B., Le armi della persuasione. Come e perché si finisce col dire di sì.
3. Dilts R., Il potere delle parole e della PNL. I modelli linguistici della programmazione neuro-linguistica per cambiare le convinzioni limitanti
4. Carnegie D., Come parlare in pubblico e convincere gli altri
5. Di Giovanni P., Psicologia della comunicazione
6. Pease A. Pease B., Perché mentiamo con gli occhi e ci vergognamo con i piedi?
7. Pacor M., I segreti del linguaggio del corpo
8. Ferrari A., Comunicazione assertiva. Come farsi rispettare in ogni occasione senza prevaricare
9. Klaff O., Pitch anything. La presentazione perfetta. Il metodo innovativo per comunicare, convincere e farsi dire sempre di sì
10. Tattiche di conversazione per principianti per compiacere, discutere e difendersi
11. Comunicazione Efficace: L'arte di ascoltare e di essere ascoltati - Come parlare a chiunque senza paura grazie all'Intelligenza Emotiva e alla Comunicazione Assertiva (2 libri in 1)
12. Comunicazione assertiva: 2 libri in 1 - Sviluppa la comunicazione carismatica per avere influenza sulle persone. Migliora le abilità sociali per gestire timidezza, paura e superare l'ansia sociale.
13. Comunicazione efficace: 2 libri in 1 - Tecniche per migliorare la comunicazione liberandosi dall'ansia sociale. Aumentare l'autostima e la fiducia in sé stessi per migliorare le relazioni sociali.